3M 新概念汽车导航电器平价大卖场
旗舰店地址：新华北路55号 电话：0596-2959333

新锐频出 SUV市场再掀热潮

（资料图片）

5月2日，刚刚在北京车展亮相的海马骑士空投至漳州春季特惠车展现场，引来众多车友的围观和啧啧赞叹，纷纷咨询订购。早在2月5日，上海大众途观在漳州正众展厅亮相，就拉开了漳州SUV市场争夺战的序幕。4月9日，北京现代全新SUV车型ix35在漳州上市，当天就有客户迫不及待地向经销商索要订单。随着新锐频出，SUV在漳再掀热潮。

SUV市场竞争激烈

记者了解到，目前漳州市场上的主要国产SUV车型有东风本田CRV、北京现代途胜、东风悦达起亚狮跑、东风日产奇骏和逍客、奇瑞瑞虎、众泰2008等；进口SUV车型有奥迪Q7、Q5、宝马X5、X6、奔驰GLK、ML系列等。国内外数十款中高档SUV车型各显神通，逐鹿漳州车市。

随着登陆漳州SUV车型的逐年增多，它开始受到不少时尚人士的关注和喜爱，销量稳步增长，在漳州车市占领一席之地。尤其近两个月来，各大品牌SUV销量激增，如狮跑销量占到东风悦达起亚4S店总销量的20%；途胜的销量也稳占北京现代总销量的10%左右。而上海大众途观、一汽丰田RAV4、东风悦达起亚狮跑、北京现代ix35等车型受到了漳州车友的极力追捧，一直处于供不应求的状态，不少车型均报出需要订车的消息。在刚刚举行的漳州春季特惠车展，全场唯一一辆马自达CX-7刚一亮相就被客户预订。

以实用性吸引客户

对于购买SUV的客户，尤其是二次购车的客户来说，是什么吸引他们选择SUV？记者在采访中了解到，多数客户主要看中SUV良好的通过性、舒适的空间以及外观的大气。

正在本田展厅挑选SUV的陈先生告诉记者，一个人到了30多岁，正处于事业的上升期，选择10万左右的车略显不够稳重，选择30万以上的奔驰、宝马又过于奢华，压力较大。SUV正好适合这个年龄段的心态。而且他喜欢外出旅游，SUV的高通过性、厚重的车身、舒适的空间和帅气的外观，正好符合他的需求，能体现车主的个性。

车友阿坤的想法则更为直接，开过轿车，再来开SUV，感觉就不一样。名牌轿车很容易受到关注，适合出门谈生意的时候用，出门时要坐后排，让别人开车。简单说，轿车享受的是它的舒适性和品牌效应。而SUV不一样，SUV是用来体验驾驶感受的，看着一个个山坳、洼地被自己征服，那是一种挑战的激情。

东风悦达起亚漳州南龙4S店总经理陈华告诉记者，多数SUV配备四轮驱动，其良好的通过性使得SUV能够适应各种复杂多变的路况；较为宽敞的空间让车主能够在其后备箱中放入更多的物件。不论是下乡办公还是携家出游，SUV都能够满足车主不同的要求，技术实用型的特性，让SUV备受青睐。

多款新车下半年上市

记者了解到，除了刚刚上市的途观、ix35外，下半年各大品牌还将推出多款SUV，并将陆续登陆漳州。

10月份，全新改款的东风悦达起亚狮跑将在漳上市。此外，东风日产奇骏、上海通用别克昂科雷、起亚霸锐、宝马X6、英菲尼迪EX35等多款改款SUV也将在下半年上市。加上已经上市的起亚索兰托、一汽丰田RAV4，东风本田CRV、北京现代途胜，漳州的SUV市场必将迎来群雄争霸的新局面。

■本报记者 蔡骞 实习生 洪俊杰

非国Ⅳ乘用车明年7月停售

今年7月起不满足国Ⅳ排放标准的新车不得加入工信部新车目录

笔者日前从国家环境保护部相关负责人处了解到，从明年7月1日起，全国销售的乘用车等轻型车辆必须符合国家第四阶段机动车排放标准(以下简称国Ⅳ标准)；而从今年7月1日起，未满足国Ⅳ排放标准的新车将无法进入工信部的新车目录。这意味着世界第一大汽车消费生产国将全面进入国Ⅳ时代。

据了解，国家环保部于去年1月发布的《关于国家第四阶段机动车排放标准实施方案征集意见的通知》规定，轻型汽车的型式核准将于今年7月1日起实施国Ⅳ标准。但此后环保部未公布确定的国Ⅳ标准具体实施方案。

笔者从环保部相关负责人处证实，轻型汽车的型式核准将于今年7月起实施国Ⅳ标准，届时市场上已经存在的非国Ⅳ车型仍可销售，但汽车企业研发的新车型欲进入工信部的新车目录将必须满足国Ⅳ标准；不仅如此，轻型汽车的销售核准将于明年7月1日起实施国Ⅳ标准，届时全国范围内，未满足国Ⅳ标准的轻型汽车将无法销售。

据了解，北京市自2008年3月1日起，率先实施了机动车国Ⅳ标准(京Ⅳ)，上海市也在不久前确认实施国Ⅳ标准(沪Ⅳ)，但目前全国大部分地区仍旧实施机动车国Ⅲ标准。来自国家环保部的数据显示，一辆符合国Ⅳ标准的汽车比同类型国Ⅲ标准汽车的排放量降低约50%。

国内有技术专家曾表示，在从国Ⅲ到国Ⅳ升级过程中，汽车不是简单的改造，而是涉及发动机系统的全新升级，会带来一定的升级费用。

■谢涛 钟晶晶 马力

温馨提醒>>>

室外停靠爱车有学问

一家人开着车高高兴兴出门购物，碰上一时找不到停车场，有的人就把车开进附近小区，有的人就把车停在路边，可您知道吗？车无论停小区停路边，可都有学问呢。

如果您将车停到临近小区，那可千万别霸占小区过道或者停在别人车位，这不但影响通行还会引起麻烦，难免会有人因为对您停车方式不满而对您的爱车撒气。轻则爱车被人吐口水，重则被人用钥匙、硬币划上一道子，那就得不偿失了。那么，挨着楼房的位置应该不会影响别人吧？其实，这地方无论如何不能停车。因为很多家庭习惯把一些物品放在窗台上保存，万一这些东西掉下，那车子受损在所难免了，而且这很难追究责任人。

如果您将车停在路边，当然是可以，但千万不能停在店铺门口，这样有“堵生意”的嫌疑。有些回家晚的车主把车停放在一些偏僻的地方，这可万万使不得，因为这给小偷提供了可乘之机，没准当您准备回家时，却发现车不翼而飞了。

业内人士建议，室外停车，如果附近实在找不着停车场，路灯下也是停车的好地方，有实验证明有灯光照明的地方能有效降低车辆被窃的概率。■新华

车市资讯

大运重卡在漳上市

5月1日，首届漳州人居文化节暨文化产业展示会期间，大运重卡在吉马汽车城举行了上市发布会。据悉，此次在漳州上市的大运重卡是首次在福建省内亮相。（蔡骞 洪俊杰）

海马骑士亮相漳州

5月2日，刚刚在北京车展展出的海马汽车新款SUV——海马骑士亮相首届漳州人居文化节暨文化产业展示会。据悉，骑士作为海马汽车的主打SUV，将加入漳州SUV市场的争夺。预计将于近期举行上市发布会。（蔡骞 洪俊杰）

江淮汽车 联手红十字会为青海募捐

在刚刚开幕的首届漳州人居文化节暨文化产业展示会上，江淮汽车联手漳州市红十字会、华福贸易、晨光乳业在现场举行了“情系玉树、大爱无疆”现场募捐活动。江淮汽车专为这次募捐推出特价车型，晨光乳业提供了200箱乳制品现场义卖，共为玉树灾区募集了数千元爱心款项。（蔡骞 洪俊杰）

首季全球车企业绩全线飘红

4月底，全球车企相继公布了2010年第一季度的财务状况。从已经公布的数据来看，随着全球金融危机的影响逐渐消退、市场需求回暖，各车企营业状况均出现了不同幅度的改善，或亏损减少，或扭亏为盈，甚至有部分车企的利润实现了成倍增长。即使是仍陷于亏损的企业，亏损幅度也在大幅缩减，与艰难的2009年同期相比，今年一季度堪称全线飘红。当然，其中中国市场作出了最大的贡献。（王灿彬）

国内油价上调压力再现

上周五结束的交易中，国际油价继续上涨，其中，国际油价标杆纽约商品交易所原油期货主力合约收报86.15美元。国际油价的一路上涨，使得国内油价上调压力再现。迄今，国际油价变化幅度已经超过4%，触及了国内油价调整的红线，不过，按照22个工作日一调的国内调价政策，新的调价空口期尚未到。（张艳）

东风日产启动零部件再造计划

上周，东风日产在京启动绿色城市计划。东风日产市场销售总部副总部长陈玮表示，老旧零部件回收再制造是绿色计划中一个重要环节。消费者能够以更便宜的价格买到再制造后达到较高使用标准的零部件，而且这些零件同样享受厂家一定期间的保修服务。这将开创一个全新的行业模式。（梁静晶）

《中国二手车市场白皮书》公布保值率排名

一汽丰田COROLLA成为最保值的中级轿车

3月份，中国汽车流通协会在《中国二手车市场白皮书》中首次发布了“中国市场乘用车保值率排名”。在按车型级别给出的保值率排行榜中，全部类别前三名的24款车型中，德、日平均占据22个席位，另外两席位为国产轿车。其中一汽丰田COROLLA花冠成为最保值的中级轿车。

保值率成为选车的重点

二手车交易市场里，不管是买方还是卖方都开始偏爱保值率高的车型。保值率成为消费者选车时的重点。一位到二手车市场选车的王小姐对记者讲：“以前，我不太了解保值率的概念，但现在我知道了，而且得知这是选择二手车时非常重要的一项，一定要选择一辆保值率高的车型。此次我便想选购一辆保值率高的车型，听说一汽丰田的COROLLA花冠的保值率很高，而且也很适合我开，我想仔细看看这款车。”

二手车经销商也意识到了高保值率车型的重要性。从事二手车交易多年的贾先生对记者讲：“以前我不知道保值率，觉得车辆热销是因为消费者喜欢，但没想过是为什么喜欢，在看到‘中国价值车调查评选’活动公布的的排名后，我比较了一下，这些保值率高的车，真是市场里热销的车型。卖车买车还是应该看车辆的保值率。”

重保值率是发展趋势

以前普通消费者对车辆不是特

别了解，买车后使用一段时间再卖发现车辆的折价非常高，这让很多普通消费者都难以接受。

车辆之所以折价这么多，主要是因为车辆保值率低。车辆保值率受很多因素影响，它是多项调查数据综合得出的结果。保值率的高低取决于汽车的品牌、性能、车辆的市场保有量、价格稳定因素、汽车后市场成熟程度等诸多因素。保值率高的车辆这些因素自然都比较优越。随着消费者对车辆的熟悉和以后会有卖车的打算，在选车时消费者考虑的因素会增多，比如，车辆使用几年后折价率、车辆的维修保养费等等，对这些因素的重视总结一下都是对保值率的重视，保值率的重视是发展趋势问题。

“我买二手车也要买保值率高的，这辆车是代步用，过一段时间还会换，买辆保值率高的，以后再卖时折价不会太多。”一位到二手车市场买车的消费者对记者讲。

一汽丰田COROLLA成为保值率最高的中级轿车

在中国汽车流通协会对“一年期保值率”的考察中，一汽丰田COROLLA花冠的保值率高达82.42%，而其竞争品牌某车型的“一年期保值率”仅72.6%。两车一年期保值率相差10%。也就是说，同样两款售价10万元的新车，一年后的价值最高可相差1万元。在“三年期保值率”的考察中，COROLLA花冠的保值率为76.5%，而上述车型的保值率仅为58.5%，两者相差18%。也就是说，三年后两车的销售价格最高可相差1.8万元。

世界唯一欧日(雷诺-日产联盟)双重技术优势

“技术日产 人·车·生活”之“舒适科技-低故障率”

漳州聚力日产汽车2009年销量超1600辆！天籁、轩逸漳州2009年中高级轿车销量第一、第二！

东风日产，由具备欧日双重技术优势的雷诺-日产联盟与东风汽车公司共同打造。“真正全球同步”的“舒适领先”造车理念与“舒适科技”的充分应用，使得2009年天籁、轩逸居漳州中高级轿车销量第一第二名，也使得漳州聚力2007、2008、2009连续3年居漳州行业榜首。

作为合资品牌汽车，提供给驾乘人员的安全保护性能均能达到较高水平，而在充分保障人员安全的基础上，满足最多消费者认可的舒适感受越来越成为各汽车品牌的共同追求。

“舒适感受”包括以下几个方面：更高级别的宽敞空间、更高级别的平顺性能、更高级别的隔音效果、更高级别的减震效果、更高级别的方向与刹车感受、更高级别的低故障率、更高级别的内饰工艺、更高级别的节油能力、更高级别的防盗能力、更高级别的轻松保养等。

NISSAN舒适科技——低故障率

东风日产凭借创新设计和精湛工艺，从产品设计、制造到检测的每个环节，都以零故障为目标，为消费者提供值得信赖的放心品质。放心品质是东风日产对产品品质的承诺，表现在精密可靠的设计、全球标杆工艺以及100%实时检测三方面。精密可靠设计：来自日产高质量的工程设计品质和精确的车型设计结构，保证了整车的性能、安全以及静音水平。全球标杆工艺：东风日产拥有日产全球品质标杆工厂，秉承“NISSAN生产之道”之精髓，确保产品一流品质。100%实时检测：每一部由东风日产生产的汽车，都经过100%的实时检测(重点工序超过300%的高频度检测)，拒绝有任何瑕疵的产品出厂。

东风日产的产品品质得到了专业机构和消费市场的广泛认可。在中国新车质量调研报告中，东风日产新天籁、TIIDA、轩逸、逍客、骊威等主力车型均位居所在车型前三甲之列。在车市旺销，车企不断刷新销量纪录的今天，东风日产致力于把最新最好的技术引入中国，不为规模和短期利润而牺牲产品品质。

天籁内饰

天籁：新天籁受到消费者的普遍欢迎，与卓越的品质关系密切。车身60%以上采用了高强度钢(最高980号钢)，搭载的V6引擎连续14年获全球十佳发动机奖，连续多次获得新车质量调研冠军。在新车质量调研报告中，天籁凭借在同级车中故障率最低而一举夺魁。

轩逸：在同级车中保持着优异的产品品质。“大气之极”、“宽适之极”、“顺畅之极”和“节能之极”的四大极致标准不但显示了新轩逸的优良品质感，更间接提升了国内家轿区间的整体高度。轩逸与TIIDA以优异的品质于2009年同时获得各自细分市场的冠军。

TIIDA：全面满足都市完美家轿的选择标准。外形流畅、空间宽敞舒适；做工精致耐用、材质高档；安全系数高；功能多样、方便实用；操控提速快、驾驶轻松灵活；油耗低、保养费用合理……

“技术日产”的舒适科技，完美打造被最多人所接受的舒适驾乘感受，成就漳州领先的市场表现。欢迎光临位于蓝田开发区的聚力NISSAN展厅，感受日产“舒适科技”，咨询电话：2131666。